

実践的コンサルノウハウを身につけたいあなたへ



SEIKOUJYUKU

フリーエージェント
のための
(誰でも人生の経営者であ

成功塾[®]

※「成功塾」は特許庁商標登録審査の許可済み商標です

超人気!

現場で成果を出してきた トップコンサルタントが 開発した本物のノウハウ



流行りすたりのない一生活かせる根底的な経営ノウハウ

もし、あなたが成功したいと強く望むなら、今すぐ知っておくべき原理原則があります。世の中には、なぜ成功している人と成功していない人がいるのか?この質問への答えと、ではどうすれば成功できるのかという疑問への答えです。答えは至ってシンプルです「成功する人は、成功する行動をしている」「成功しない人は、成功しない行動をしている」では、この2つの行動は何が違うのか?これにも明確な答えがあります。「成功する人は、成功するやり方をしている」「成功しない人は、成功しないやり方をしている」では、そのやり方の違いとはどこから生まれるのか?これも単純明快であり「成功する人は成功する考え方をしている」「成功しない人は成功しない考え方をしている」たった、これだけの違いです!あなたはこれまでたくさん学び勉強してきたはず。ところが、この単純明快な答えに気づけなかったのではないのですか?いったい何故なのか...実は、今の日本にある小中高大といった既存の教育システムでは絶対に学べないことがあります。例えば『才能の引き出し方』や『人生を加速する方法』これらは実際のビジネスの現場で、失敗と成功を繰り返しながら成果を積み重ねてきた経営者だけが身をもって経験してきたノウハウであるため、過去の情報や知識を伝えるだけの既存の教育システムでは教えられていないのです。だからこそ、成功塾は現在の教育システムを補い、更には教育改革に取り組む唯一の私塾として活動しています。まさに成功塾は平成の松下村塾なのです。では、成功塾でしか学ぶことができない考え方とはいったい何なのか?その1つが柳生家の家訓にあります。「小才は、縁に出会って縁に気づかず」「中才は、縁に気づいて縁を生かせず」「大才は、袖振れ合うも多少の縁と知る」つまり、成功にとって大切なのは、チャンスに気づき、それを掴むことです!学歴や資格や技能といった能力を高めることは、チャンスに出合う回数を増やす為には必要です。ですが、たとえ小卒であっても、たった一度のチャンスに気づき掴む成功者もいれば、東大卒であっても、たくさんのチャンスを見過し成功しない人がいます。ではチャンスはどこからやってくるのか?チャンスは人と人の出会いで生まれます。「人生誰と出会うかで決まる!」これは、成功塾が若者男女、経営者や社会人から学生まで共に学ぶ場としている理由であり、塾長柳生雄寛の座右の銘でもあります。「出会い」⇒「縁」⇒「一期一会」⇒「チャンス」この考え方を知らなくても、あなたは成功するために必要なことに1つ気づいたはず。成功塾は12回のカリキュラムで、成功するための「考え方」から「やり方」、チャンスを掴む為の「具体的な行動」までを体系的に学ぶことができます。そして、それぞれのノウハウは独立しつつ繋がっており、どこから始めても学ぶことができ、且つ全てを学ぶことによってそれぞれが融合し、驚異的な効果を発揮しはじめます。今、あなたの目前にあるチャンスに気づき掴みにきてください。成功へのステップははじめから決まっています!成功の4Cです。1 Chanceチャンス 2 Challengeチャレンジ 3 Changeチェンジ 4 Continueコンティニュー チャンスは人と人の出会いが運んでくれます。つまり、出会いこそが最初のステップになります。成功塾にはあなたの悩みを解決する仲間との出会いがあります。人生を変える一歩を踏み出しませんか!

先見力のある方と出会いたいから
特別キャンペーン **今だけ!**

DVD12巻セット

定価 ~~117,600円~~ (税込)

キャンペーン価格
82,320円 (税込)

成功塾はとても人気の講座で、遠方から沢山の
方々が受講されています。交通費や移動のコス
ト、また宿泊費などを考えると、いくらの経費が
必要とされるか電卓を叩いてみてください。
それがなんと、特別価格で手に入るまたとない
チャンスなのです!

成功塾創設者 柳生 雄寛 (やぎゅうたけとも)



マックスビジョン株式会社 代表取締役 / 経営コンサルタント

19歳の時に起業。イベント企画、人材派遣、飲食店経営、通信関連事業、輸入代行業等、数多くの事業を立ち上げた後、船井総合研究所にヘッドハンティングされ、入社。マーケティング、マネジメント、ブランディングなどの実践ノウハウを習得。1日のコンサルタント報酬が35万円以上というトップコンサルタントとなる。経営者の経験を持つ希少なコンサルタントの価値を活かして、業種業態(エステサロン、IT企業、飲食店、人材派遣会社、教育ビジネス、NTT、ホストクラブ等)や規模を問わず、切れ味鋭いアドバイスで高い評価を得る。現在は、船井総合研究所から独立して企業の経営コンサルティングをしながら、「人生は、誰と出会うかで決まる!」をコンセプトにマックスビジョン株式会社を立ち上げ、自己開発と人材構築を支援する活動を展開し、士業者向けに、士業が経営コンサルタントとなるためのサムライコンサル塾を全国5か所(大阪12期・東京10期・福岡5期・名古屋6期・広島2期・札幌開講予定)で開催。(2013年8月現在) 述べ340名以上の塾生に短期間で経営コンサルタントとして活躍できるノウハウを教え、受講中に結果を出す塾生が続々現れ、大きな成果をあげている。

【最近のセミナー実績】NTT マーケティング研修・大阪府職員研修・青年会議所研修・中小企業大学校・桑名行政書士会勉強会・大阪の市立小学校での特別授業各種大学セミナー・ラジオ大阪「チャレンジ教室」ゲスト出演・商工会議所セミナー・加賀屋中間管理職研修 等多数。